



En 2020, RECNOREC recrute

Technico-commercial matériau en alternance

RECNOREC, RECYCLER LE NON RECYCLABLE

RECNOREC est une jeune start 'up sociale qui développe une solution innovante de recyclage des déchets plastiques non recyclés en un matériau composite solide et sain, multiforme et multi-usages, 100% recyclable pour leur éviter à tous la décharge ou l'incinération et conserver toute leur matière, véritable richesse planétaire en cours d'épuisement. Nous bouclons la boucle avec le moins beau, à l'infini, et dans l'espoir de rapidement consommer nos déchets et reconstruire notre cadre de vie. **Nous traitons ce que les solutions de valorisation de déchets existantes ne peuvent raisonnablement prendre en charge.**

Nos produits sont principalement des matériaux proposés soit en produits intermédiaires (planches, profilés) soit finis (transformés par nos partenaires menuisiers ou paysagistes). La réussite du projet RECNOREC repose sur la mise sur le marché de ces produits, d'abord importés puis autoproduits. C'est dans ce cadre que nous recherchons un(e) alternant(e) technico-commercial(e).

TES FUTURES MISSIONS :

En étroite collaboration avec la dirigeante, tu devras :

- A court terme : prospecter localement les particuliers/PME pour la vente de matériau : établissement de devis, organisation de la logistique complète
- A moyen terme : organiser la prospection à plus grande échelle pour le matériau, gérer la logistique et optimiser la construction du prix de revient, mettre en œuvre des partenariats pour la réalisation des objets
- A long terme : prospecter et conquérir de nouveaux clients en BtoB : menuisiers, paysagistes, architectes...
- Globalement : participer à l'élaboration et à la présentation des offres commerciales
- Assurer une veille commerciale sur les applications du matériau ciblées selon le phasage de développement de l'entreprise
- Mettre en place, alimenter et tenir à jour la base commerciale et le CRM ?
- Suivre le Plan d'actions commerciales
- Contribuer à l'essor du concept Recnorec pour réduire l'impact environnemental

TON PROFIL :

Tu es titulaire d'un BTS ou d'une licence professionnelle technico-commerciale, tu as de l'appétence pour le développement commercial et l'environnement dans un univers BtoB. Tu aimes la technique et les matériaux, tu t'intéresses à l'univers outdoor.

Tu es enthousiaste, autonome, curieux(se), débrouillard(e), tu es à l'aise dans les relations sociales et tu es prêt(e) à relever **un challenge stratégique aux enjeux environnementaux capitaux.**

Tu te reconnais dans ce poste, tu as envie d'évoluer dans le business et l'environnement ? Tu aimeras participer au développement de **RECNOREC, start'up innovante**, basée à Plaisir (78), alors merci de transmettre ton CV et ta lettre de motivation à : candidature@recnorec.com.